

РОЛЬ ИНФРАСТРУКТУРЫ В СНИЖЕНИИ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК ЭКОНОМИЧЕСКИХ СУБЪЕКТОВ

*Е.В. ЛЯДОВА, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономической теории и методологии, Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского
e-mail: lyadova_ev@mail.ru*

*Т.П. ЛОГИНОВА, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономической теории и методологии, Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского
e-mail: taanya1@yandex.ru*

Аннотация

Показано, что степень оптимизации транзакционных затрат различных видов зависит от вида и уровня развития инфраструктуры предпринимательской деятельности и типа рыночной структуры. Сопоставлены элементы инфраструктуры частной и государственной форм собственности относительно способности обеспечить наименьшие транзакционные издержки. Обоснована роль государства в создании механизмов многостороннего и многофункционального обеспечения эффективной хозяйственной деятельности экономических субъектов.

Ключевые слова: государственная поддержка, государственно-частное партнерство, институты, инфраструктура, оптимизация, предпринимательство, транзакционные издержки.

Важным аспектом исследования роли инфраструктуры предпринимательства в системе национальной экономики является изучение влияния её функционирования на величину транзакционных издержек, т.е. издержек, связанных с обменом и защитой правомочий [5, с.133], издержек сбора и обработки информации, проведения переговоров и принятия решения, контроля и юридической защиты выполнения контракта [4].

Актуальность исследования объясняется усложнением экономических отношений и усилением значимости институциональных факторов экономического развития, что вызывает необходимость учета транзакционных издержек и оценки их влияния на эффектив-

ность и конкурентоспособность экономических субъектов. Вопрос измерения в денежном эквиваленте всех типов транзакционных издержек до сих пор остаётся открытым, поскольку не всегда представляется возможным оценить величину затрат, которые не принимают эксплицитной формы. В числе интересных попыток количественного измерения транзакционных издержек подход – В.Ф. Исламутдинова, согласно которому необходимо учитывать не только денежную составляющую транзакционных затрат, но и ещё затраты времени, а также потери, связанные с неопределённостью, что особенно актуально для ведения предпринимательской деятельности в инновационной сфере [3].

Цель данного исследования – анализ возможностей инфраструктурных подразделений относительно снижения и оптимизации различных видов транзакционных издержек. Для этого обоснован методологический подход, согласно которому транзакционные издержки можно оценить на основе сравнительного анализа, т.е. путём соотношения с существующими альтернативами. Под оптимизацией транзакционных издержек подразумевается их сокращение на осуществление конкретной транзакции, а не их снижение вследствие уменьшения числа самих сделок. Кроме того, обращается внимание на то, что стремление снизить транзакционные издержки не должно выражаться в ухудшении количества и качества получаемых субъектами предпринимательства инфраструктурных услуг.

Анализ динамики развития транзакционного сектора в России показывает, что происходит заметный рост численности предпри-

ятий данного сектора с 2977,3 тыс. в 2012 г. до 3565,8 тыс. в 2017 г., так же увеличивается их доля в общем количестве организаций с 68,3% в 2012 г. до 73% в 2017 г. [6]. Развитие транзакционного сектора естественным образом ведет к росту величины транзакционных издержек в экономике в целом, поскольку общая величина транзакционных издержек в экономической системе складывается из трех основных составляющих: стоимости услуг транзакционного сектора, затрат на транзакционные услуги, непосредственно возникающие в трансформационном секторе, потерь из-за несовершенства институциональной среды.

Для оценки динамики транзакционных издержек в российской экономике проанализируем данные известного рейтинга «Ведение бизнеса» (Doing Business), ежегодно составляемого Всемирным банком. Рейтинг составляется на основании 10 индикаторов регулирования предпринимательской деятельности, учитывающих простоту открытия и ликвидации бизнеса, а следовательно, влияющих на величину транзакционных издержек. Так, на начало 2019 г. Россия оказалась на 31-м месте из 190 стран, улучшив свои позиции по сравнению с прошлым годом (35-е место) [2].

Всё же динамика транзакционных издержек в российской экономике нестабильна. Согласно докладу The Global Competitiveness Report 2017–2018, слабыми звеньями продолжают оставаться аспекты институционального качества: права собственности, судебная независимость, коррупция, масштабное развитие теневого сектора [7], что оказывает негативное влияние на ведение бизнеса и косвенно свидетельствует о достаточно высоком уровне транзакционных издержек. На фоне некоторого сокращения затрат, связанных с регистрацией, получением разрешений, обеспечением исполнения контрактов, положительная динамика по таким направлениям, как регистрация собственности и ликвидация предприятий, очень незначительна. В связи с этим сравним потенциальные возможности инфраструктурных подразделений различных видов относительно оптимизации транзакционных затрат.

Для осуществления эффективной предпринимательской деятельности важным становится своевременное получение разнообразной информации, в связи с чем фирмы несут

затраты времени и ресурсов, необходимых для ведения её поиска, а также потери, связанные с неполнотой и несовершенством приобретаемой информации. Актуальность данного направления обусловлена качественными изменениями, связанными с информатизацией общества, превращением информации в важнейший ресурс развития экономики, преобразованием информационной деятельности в один из значимых элементов инфраструктуры предпринимательства.

В экономике, основанной на знаниях, в условиях активного обмена информацией и взаимодействия огромного числа экономических агентов друг с другом возрастает роль информационной и коммуникационной инфраструктуры, постоянно повышаются требования, предъявляемые к качеству ее функционирования [1, с.24]. Потенциал сокращения издержек поиска информации связан прежде всего с функционированием торгово-промышленных палат, специальных печатных изданий, объединений деловых кругов, ярмарок, выставочных комплексов, палат и центров ремесел, центров сбора, обработки и передачи коммерческой информации, маркетинговых центров, рекламных агентств. Данные элементы позволяют снижать транзакционные издержки предприятий путём ограничения числа посланных и принятых сигналов. Результатом их деятельности становится ускорение движения информационных потоков, расширение доступа к информации, преодоление её фрагментарности и неоднородности. Этому также способствуют и некоторые элементы сбытовой инфраструктуры (центры поддержки субподряда, агентства по поддержке экспорта, товарные биржи и др.), с помощью которых можно ускорить процесс получения информации о потенциальных партнёрах и покупателях. При этом у элементов такой инфраструктуры, созданных при участии государства, больше возможностей относительно снижения данного вида затрат, по сравнению с находящимися в частной собственности, поскольку в государственных структурах все потоки информации централизованы, имеется доступ к разнообразным базам данных и системам обработки информации.

Важное место в структуре транзакционных издержек любой фирмы занимают издержки заключения контракта, значительную часть которых составляют расходы на

проведение переговоров об условиях обмена, на составление и оформление документов. Основным инструментом экономии такого рода затрат обычно становятся типовые договоры. Контракты, с одной стороны, позволяют уменьшить неопределённость во взаимодействии с контрагентами, повысить устойчивость во взаимоотношениях, защитить права собственности, но с другой – разработка условий контракта, согласование их между сторонами требует затрат ресурсов и времени на ведение переговоров, уточнение условий сделки, юридическое оформление. Такие затраты могут быть оптимизированы при условии развитой институциональной, финансовой, консультационной и сбытовой инфраструктуры. Контракты, заключаемые при содействии элементов государственной инфраструктуры, легче и быстрее поддаются стандартизации. Большую роль в снижении издержек заключения контракта играет и получение предприятиями государственного заказа. Однако для такого взаимодействия характерны трудности с разграничением правомочий между различными уровнями власти, иногда возможно навязывание каких-либо условий.

Значимыми для субъектов предпринимательства являются издержки измерения, поскольку каждый экономический субъект ориентируется в рамках решения проблемы экономического выбора на количество физических свойств, а также прав, которые позволяют эти свойства использовать. Однако для этого необходимо измерить наличие этих свойств, что предполагает затраты на измерительную технику, затраты времени, в том числе и на проведение измерений, сведение к минимуму возможных ошибок, а также использование посредников в виде государственных инспекций, обществ потребителей, специализированных лабораторий, оценщиков. Особенно издержки измерения высоки в сферах, где предъявляются повышенные требования к точности. При этом в акте обмена не представляется возможным учесть весь комплекс характеристик товаров, услуг, а точность оценки бывает приблизительной. Оптимизировать такие затраты призваны элементы имущественно-технологической и научно-исследовательской инфраструктуры. В этом смысле, по нашему мнению, у элементов инфраструктуры, находящихся в

государственной собственности, больше возможностей относительно снижения транзакционных издержек измерения, поскольку для государственных структур типично чёткое соблюдение правил контроля над стандартами и техническими условиями, а также характерно широкое использование эталонной и измерительной техники. Элементы инфраструктуры, находящиеся в частной собственности, склонны к некоторому игнорированию и нарушению стандартов, технических условий.

В структуру издержек спецификации и защиты прав собственности входят расходы на содержание судебных органов, арбитража, затраты времени и ресурсов, необходимых для восстановления нарушенных прав, а также потери от плохой их спецификации и ненадёжной защиты. Поскольку государственным органам делегируется право контроля, именно они определяют набор правомочий экономических субъектов, механизмы защиты их прав, санкции за нарушение правового режима, а также оказывают значительное влияние на поддержание в обществе консенсусной идеологии и соблюдение этических норм, государственные инфраструктурные организации в большей степени могут способствовать сокращению связанных с этим транзакционных издержек.

В России широко распространено оппортунистическое поведение (уклонение от условий контракта, отлынивание, моральный риск, сокрытие информации о действительных результатах, использование денег на свои нужды, вымогательство, шантаж), поэтому связанные с ним транзакционные издержки достаточно высоки. В настоящее время и частные фирмы, и правительственные учреждения пытаются решить данную проблему путём создания специальных сложных структур, в задачи которых входят контроль над поведением агентов, обнаружение случаев оппортунизма, предписание наказаний. Однако это требует немалых организационных затрат. В целях снижения транзакционных издержек, связанных с оппортунизмом, предлагаем совершенствовать систему информационных каскадов как внутри организации, так и в бизнес-сообществе. В целях выстраивания верных информационных каскадов следует создать специальные экспертные организации, относящиеся к элементам консультационной инфраструктуры, которые концентрировали

бы в своих справочных базах объективные данные о надёжности рыночных агентов.

Так же, как и издержки спецификации и защиты прав собственности, затраты, связанные с оппортунистическим поведением, наиболее эффективно снижаются при наличии развитой институциональной, финансовой, консультационной и информационной инфраструктуры. Поскольку государство определяет санкции за нарушение правового режима, борется за соблюдение прав и вырабатывает механизмы их защиты, у государственных элементов инфраструктуры больше возможностей относительно оптимизации таких издержек. Однако следует отметить, что для государственных структур в последнее время типично оппортунистическое поведение, связанное с отклонением от рационального. В основе такого поведения лежит несоответствие социальных и экономических интересов государства, выступающего в роли принципала, и работников-руководителей, играющих роль агентов.

Наличие издержек информационной асимметрии требует обращения к различного рода экспертам, консультантам для устранения неравномерного распределения информации и периодического её обновления. Данные функции достаточно эффективно выполняют различные элементы консультационного, информационного и сбытового направлений инфраструктурного обеспечения. При этом в большей степени оптимизации таких затрат способствуют элементы, находящиеся в частной собственности.

На основании изложенного сопоставим элементы инфраструктуры разных форм собственности относительно способности обеспечить наименьшие транзакционные издержки, их экономию и оптимизацию. Так, элементы инфраструктуры, создаваемые непосредственно государством и находящиеся в государственной собственности, в большей степени способствуют оптимизации транзакционных издержек следующих видов: поиска информации, измерения, спецификации и защиты прав собственности, оппортунистического поведения. Деятельность элементов инфраструктуры, находящихся в частной собственности, направлена на сокращение издержек заключения контрактов и преодоление информационной асимметрии.

Таким образом, полученные выводы свидетельствуют о сравнительно больших возможностях элементов инфраструктуры, входящих в систему государственной поддержки предпринимательства, относительно снижения транзакционных издержек. Особая значимость роли государства подтверждается формированием и реформированием институциональной среды путем изменений формальных правил и норм, которыми руководствуется в своей деятельности бизнес.

Это указывает на необходимость создания целостной системы инфраструктуры предпринимательства, учитывающей растущие потребности новой экономики, на основе активной и многосторонней поддержки государства. Кроме того, большим потенциалом оптимизации транзакционных издержек может обладать инфраструктура, созданная в системе государственно-частного партнёрства. Государственно-частное партнёрство – это не просто тип финансирования объектов инфраструктуры, это механизм, предполагающий объединение двух основных институтов современного общества – государства и бизнеса. Он несёт в себе более эффективные возможности успешного решения проблем развития инфраструктуры, которые достаточно трудно, а в некоторых случаях невозможно решить только на основе принципов рыночной системы хозяйствования.

Далее резюмируем результаты оценки возможностей различных направлений инфраструктурного обеспечения относительно снижения, оптимизации величины транзакционных издержек субъектов предпринимательства.

1. Имущественно-технологическое и научно-исследовательское направления инфраструктуры субъектов предпринимательства в меньшей степени по сравнению с другими направлениями обеспечивают снижение транзакционных издержек, поскольку основной потенциал элементов данных направлений реализуется в области оптимизации трансформационных затрат.

2. Консультационная инфраструктура должна содействовать деятельности субъектов предпринимательства на всех этапах жизненного цикла, поскольку снижает все обозначенные виды транзакционных затрат и способна создать эффективную систему взаимодействия предприятий, находящихся

в единой производственно-технологической цепочке, и существенно снизить ограничения развития бизнеса в регионах.

3. Значительное влияние на величину и структуру транзакционных издержек оказывает и тип рыночной структуры, в условиях которой функционирует фирма. Так, издержки поиска информации наиболее высоки в условиях монополистической конкуренции, поскольку на рынке действует множество фирм, скрывающих информацию от своих конкурентов. Издержки заключения контракта особо велики для предприятий, являющихся партнёрами монополий, поскольку последние, обладая рыночной властью, имеют реальные возможности для навязывания выгодных для себя условий контрактов. В олигополистических структурах высоки издержки информационной асимметрии и оппортунистического поведения, что связано со склонностью участников олигополии к взаимодействию друг с другом на основе договорённостей, которые зачастую не закрепляются юридически в силу законодательных ограничений.

4. Технологические изменения, расширение масштабов охвата процессами роботизации и сервисизации экономики приводят к изменению структуры транзакционных затрат. В новых условиях значительно возрастают издержки, связанные с институциональными изменениями, преобразованием существующих и формированием новых институтов, регулирующих деятельность бизнеса. Специфичность многих активов возрастает, что требует оптимизации издержек предупреждения оппортунистического поведения контрагентов.

Таким образом, инфраструктура предпринимательства может выступить своего рода институтом, который облегчает налаживание деловых контактов, повышает доступность и достоверность информации, уменьшает асимметрию информационного поля, обеспечивает защиту и реализацию прав собственности, тем самым уменьшая транзакционные издержки.

Библиографический список

1. *Бездудная А.Г., Логинов А.Н.* Роль коммуникационной инфраструктуры в инновационной деятельности региона // Бизнес. Образование. Право. 2018. №1 (42). С. 19–24.
2. Доклад «Ведение бизнеса 2019». Всемирный банк. URL: <http://russian.doingbusiness.org/ru/rankings>.
3. *Исламутдинов В.Ф.* Транзакционный подход к исследованию эффективности институтов стимулирования инновационной активности экономических агентов // Менеджмент в России и за рубежом. 2013. №5. С. 3–10.
4. *Коуз Р.* Фирма, рынок и право / пер. с англ. Б. Пинскер. М., 2007.
5. *Олейник А.Н.* Институциональная экономика: учеб. пособие. М., 2002.
6. Федеральная служба государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru/>
7. The Global Competitiveness Report 2017–2018. URL: <http://www3.weforum.org/docs/GCR2017–2018/05FullReport/TheGlobalCompetitivenessReport2017%E2%80%932018.pdf>