

# ДЕСЯТЬ ЛЕТ СОДРУЖЕСТВУ БРИКС: НОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

*И.В. ШЕВЧЕНКО, доктор экономических наук,  
профессор, декан экономического факультета,  
Кубанский государственный университет  
e-mail: decan@econ.kubsu.ru*

*М.С. КОРОБЕЙНИКОВА, аспирантка  
кафедры мировой экономики и менеджмента,  
Кубанский государственный университет  
e-mail: maria22@yandex.ru*

## Аннотация

Статья посвящена десятилетним внешне-торговым отношениям стран БРИКС, поиску и подбору инновационных механизмов регулирования и расширения внешнеторговых связей этих стран в будущем. Авторы приходят к выводу о том, что российской экономике нужна внутренняя инновационная перестройка действующих механизмов в регулировании отношений России со странами БРИКС, а именно: новая законодательная основа для развития международного предпринимательства.

**Ключевые слова:** страны БРИКС, механизмы регулирования торговли, внешнеэкономическая деятельность, кооперация экспорта, международный лизинг, таможенные льготы, российское законодательство в области ВЭД.

Недавно (в конце июля 2018 г.) состоялся юбилейный саммит стран БРИКС<sup>1</sup> в Йоханнесбурге (ЮАР). Десятый саммит БРИКС, ставший важной вехой в истории объединения, прошел под девизом «БРИКС в Африке: Сотрудничество для достижения инклюзивного роста и всеобщего процветания в эпоху Четвертой промышленной революции» [2].

Таков комментарий к деятельности БРИКС российских правительственных органов: «Пятёрка» привержена неделимости безопасности, укреплению международной ста-

бильности. Страны БРИКС совместно отстаивают сохранение основ многосторонней торговой системы и роли ВТО как ее фундамента и единственной универсальной площадки для выработки правил мировой торговли. «Объединение совместно ищет новые источники экономического роста и сыграло важную роль в продвижении реформы МВФ. Созданы Новый банк развития и Пул условных валютных резервов, призванные способствовать модернизации глобальной архитектуры управления и финансовой безопасности. «Пятёрка» выступает за реализацию Повестки дня в области устойчивого развития на период до 2030 г. и Парижского соглашения об изменении климата» [4]. Область внимания «пятёрки» – консолидация и диверсификация механизмов многопрофильного взаимодействия, инновационный поиск новых направлений сотрудничества. БРИКС открыт внешнему миру, последовательно расширяет взаимодействие с заинтересованными странами и интеграционными объединениями. Добавим, что интерес к БРИКС проявляется со стороны стран, не являющихся участниками «Пятёрки».

## Из истории БРИКС

Известно, что страны БРИКС занимают 29% общемировой площади, совокупное население составляет 42% населения мира. В 2016 г. страны БРИКС обеспечили более 50% всего экономического роста в мире и 23–27%

<sup>1</sup> БРИКС (англ. BRICS) — неформальное межгосударственное объединение Федеративной Республики Бразилия, Российской Федерации, Республики Индии, Китайской Народной Республики и Южно-Африканской Республики (Brazil, Russia, India, China, South Africa).

(по разным источникам) мирового ВВП. На их долю приходится 16% мировой торговли и 12% исходящих инвестиций.

Первые встречи (сначала четырех стран, ЮАР в объединении с 2010 г.) состоялись в 2006, 2007, 2008 гг. на уровне глав государств и отдельно Министерств. Эти встречи заложили основу для первого полноформатного саммита БРИК, который прошел по инициативе российской стороны 16 июня 2009 г. в Екатеринбурге. Была достигнута договоренность о том, что регулярно будут проводиться не только встречи министров иностранных дел, но и министров финансов, руководителей центральных банков. На саммите получил поддержку и начавшийся диалог четырех стран по проблематике международной безопасности.

В апреле 2010 г. в городе Бразилиа (Бразилия) состоялся второй саммит лидеров стран БРИК. Третий саммит лидеров стран БРИКС состоялся в апреле 2011 г. в городе Санья (КНР). Последующие саммиты прошли в марте 2012 г. в Нью-Дели (Индия), в марте 2013 г. в Дурбане (ЮАР), в июле 2014 г. в Форталезе (Бразилия), в июле 2015 г. в Уфе, в октябре 2016 г. на Гоа (Индия). В 2017 г. девятый саммит БРИКС прошел 4–5 сентября в китайском городе Сямэнь. Главными темами встречи были: ситуация в мировой экономике и глобальное экономическое управление, международные и региональные конфликты, национальная безопасность и развитие. Представители всех стран подтвердили уверенное стремление наращивать сотрудничество прежде всего в таких сферах, как промышленность, инновации и электронная коммерция, торговля и инвестиции. Они выступили против тенденции торгового протекционизма, политики односторонних санкций и действий вне предусмотренных международным законодательством рамок.

### **Чем знаменит юбилейный десятый саммит БРИКС**

Отмечены успехи и выражена признательность Южно-Африканской Республике за то, что Йоханнесбургский саммит сфокусирован на вопросах развития, инклюзивности и всеобщего процветания в контексте индустриализации и экономического роста на основе технологического прогресса. Встреча прошла по

случаю 100-летия со дня рождения Нельсона Манделы, отмечены его принципы и приверженность служению человечеству. По итогам принята Йоханнесбургская декларация Десятого саммита БРИКС. Декларация состоит из 102 пунктов и 5 разделов. Рассмотрим некоторые позиции одного из разделов экономического направления (рис. 1).

Таким образом, рассмотрев декларацию, обозначим ее большое значение в развитии международных и внешнеторговых отношений. Именно здесь заложены новые механизмы регулирования внешнеторговых отношений на настоящее, ближайшее будущее и долгосрочную перспективу: углубленное сотрудничество в области цифровых технологий, индустриализации, инноваций, инклюзивности и инвестиций; создание сети научных парков, технологических бизнес-инкубаторов и малых и средних предприятий стран объединения; обеспечение эффективных механизмов передачи соответствующих технологий населению; обеспечение операционной готовности Пула условных валютных резервов БРИКС к деятельности; создание Фонда облигаций в национальных валютах стран БРИКС; повышение степени интеграции и инфраструктурное развитие для налаживания более тесных экономических связей; сближение стандартов бухгалтерского учета и регулирование аудиторской деятельности в странах БРИКС в части выпуска облигаций; к концу 2022 г. разработать и утвердить Программу БРИКС по уполномоченным экономическим операторам, включая взаимное признание процедур таможенного контроля; совместную деятельность национальных таможенных служб, создание Таможенных тренинговочных центров БРИКС; на соответствующих международных площадках упрощение процедур торговли; учреждение механизма укрепления налогового потенциала и электронная торговля товарами между странами БРИКС и др.

Добавим авторское предложение по упрощению и удешевлению затрат на экспорт товаров, произведенных малыми и средними предприятиями, посредством отраслевой кооперации продукции, товаров (в том числе технологических) в целях быстрого совместного и недорогого экспорта (об этом в разделе статьи «Отраслевая кооперация в целях совместного экспорта товаров»). Целесообразно

№ статей	Мероприятия экономической деятельности (из Декларации)	Предложения авторов
56.	<p>IV. ПАРТНЕРСТВО БРИКС В ЦЕЛЯХ ВОССТАНОВЛЕНИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ, РЕФОРМИРОВАНИЯ ИНСТИТУТОВ ГЛОБАЛЬНОГО ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ И В ОБЛАСТИ ЧЕТВЕРТОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ РЕВОЛЮЦИИ</p> <p>Напоминая, что основное внимание Йоханнесбургского саммита уделено Четвертой промышленной революции, и ссылаясь на итоги встреч министров науки и техники и промышленности стран БРИКС, мы приветствуем создание Партнерства БРИКС по вопросам новой промышленной революции.</p> <p>Для налаживания полномасштабного функционирования Партнерства будет создана Консультативная группа, состоящая из представителей министерств промышленности стран БРИКС, целью которой на первом этапе будет разработка совместно с другими профильными министерствами и предоставление председательству в БРИКС соответствующих регламента и рабочего плана, опирающихся на приоритеты Четвертой промышленной революции.</p> <p>Задачей данного Партнерства является углубление сотрудничества в рамках БРИКС в области цифровых технологий, индустриализации, инноваций, инклюзивности и инвестиций для максимизации возможностей и решения вызовов, возникающих в связи с Четвертой промышленной революцией.</p> <p>Партнерство призвано усилить сравнительные преимущества, стимулировать экономический рост и содействовать экономической трансформации стран БРИКС, укрепить устойчивый потенциал промышленного производства, создать сети научных парков и технологических бизнес-инкубаторов, а также поддержать малые и средние предприятия высокотехнологичных секторов.</p> <p>Мы считаем, что инициатива по созданию Сети научных парков, технологических бизнес-инкубаторов и малых и средних предприятий стран БРИКС является многообещающим шагом в этом направлении.</p>	<p>Предлагаем малые и средние предприятия поддержать не только на этапе производства, но и на этапе реализации произведенной продукции, в частности при внешней торговле между странами БРИКС.</p> <p>Целесообразно для ускорения таможенных процедур использовать не только «единое окно», а экспортную кооперацию отраслевой продукции, произведенной МПС и «единое окно»</p>
60.	<p>Мы убеждены, что торговля и технологии являются важными источниками инклюзивного роста, в том числе посредством устойчивой и равноправной экономической интеграции и укрепления глобальных цепочек добавленной стоимости. Технический прогресс окажет значительное влияние на производство товаров и услуг, а также доходы людей.</p>	
70.	<p>Мы отмечаем шаги, направленные на повышение и обеспечение операционной готовности Пула условных валютных резервов БРИКС и приветствуем завершение успешного тестирования его способности в части предоставления средств, который доступен стране – участнице Пула без наличия согласованной с МВФ стабилизационной программы. Мы поощряем сотрудничество между Пулом условных валютных резервов и МВФ.</p>	
71.	<p>Мы с удовлетворением отмечаем прогресс в деле создания Фонда облигаций в национальных валютах стран БРИКС и ожидаем начала его операционной деятельности.</p>	

Рис. 1. IV Раздел Йоханнесбургской декларации 10 Саммита БРИКС [2]

74.	Проекты по оказанию помощи в области инфраструктурного, инвестиционного и международного развития составляют основу устойчивого развития и экономического роста, они стимулируют производительность труда и повышают степень интеграции. Мы подчеркиваем значимость инфраструктурного развития и интеграции для налаживания более тесных экономических связей.	
72.	Мы договорились о дальнейшем укреплении сотрудничества в области сближения стандартов бухгалтерского учета, и регулирования аудиторской деятельности в странах БРИКС в части выпуска облигаций, и о продолжении сотрудничества в этих сферах.	
82.	Мы ценим результаты сотрудничества между таможенными службами государств БРИКС в рамках реализации Стратегической программы таможенного сотрудничества БРИКС, приветствуем заявленные в ней долгосрочные цели, в том числе скорейшее заключение и вступление в силу Межправительственного соглашения стран БРИКС о сотрудничестве и взаимной помощи по таможенным вопросам с тем, чтобы к концу 2022 г. разработать и утвердить Программу БРИКС по уполномоченным экономическим операторам, включая взаимное признание процедур таможенного контроля и экономических операторов. В этой связи приветствуем дальнейшее выполнение Плана работы таможенных администраций стран БРИКС, определяющего совместную деятельность национальных таможенных служб на краткосрочную, среднесрочную и долгосрочную перспективу для достижения поставленных целей, а также создания Таможенных тренировочных центров БРИКС. Мы отмечаем деятельность Комитета по таможенному сотрудничеству стран БРИКС и призываем продолжать взаимодействие в рамках объединения и на соответствующих международных площадках по вопросам упрощения процедур торговли, контроля за соблюдением законодательства, использования современных технологий и наращивания потенциала.	С учетом разных законодательств у стран и единого международного права предлагаем упростить таможенное регулирование для МСП не только высокотехнологических секторов промышленности, но и др. сфер ВЭД. В связи с отсутствием правового таможенного документа для МСП целесообразно принять межправительственное таможенное соглашение об упрощении процедур торговли для МСП и их экспортной кооперации в течение двух лет
83.	Мы приветствуем учреждение Механизма укрепления налогового потенциала БРИКС.	
84.	Мы приветствуем создание Рабочей группы по электронной торговле в рамках Делового совета БРИКС	Взимать налоги пока только с оптовых продаж

Рис. 1. (окончание)

подготовить законодательную платформу упрощения таможенных процедур для данных субъектов (МСП) и их кооперированной системы экспорта.

### Внешнеторговые отношения БРИКС

Государства – члены этого объединения обладают 60% мировых запасов минеральных ресурсов. Эти страны производят 40% зерно-

вых и в некотором смысле являются мировым «складом продовольствия».

Отметим внешнеторговые показатели стран «Пятерки» на фоне общей статистики внешней торговли Российской Федерации.

По данным Федеральной таможенной службы, внешнеторговый оборот Российской Федерации в 2017 г. составил 584 млрд дол. США и по сравнению с 2016 годом увеличился на 25%, в том числе экспорт – 357 млрд

## Десять лет содружеству БРИКС: новые механизмы регулирования...

дол. США (рост на 25%), импорт – 227 млрд дол. (рост на 24%).

В структуре внешней торговли России по группам стран особое место занимает Европейский союз (ЕС) как крупнейший экономический партнер, на его долю в общем объеме товарооборота Российской Федерации в 2017 г. приходилось 42%, на страны Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) – 31%, на государства – участники Содружества Независимых Государств (СНГ) – 12%, в том числе на страны Евразийского экономического союза (ЕАЭС) – 9%, на страны Организации стран – экспортеров нефти (ОПЕК) – 3%, на страны БРИКС – 18%, АТР – 32%.

Основными торговыми партнерами России в 2017 г. были: Китай – 15% товарооборота Российской Федерации (рост – на 32%), Германия – 9% (на 23%), Нидерланды – 7% (на 22%), Беларусь – 5% (на 26%), Италия – 4% (на 21%), США – 4% (на 16%), Турция – 4% (на 37%), Республика Корея – 3% (на 28%), Казахстан – 3% (30%), Украина – 2% (на 26%) [6].

Структура внешней торговли со всеми странами представлена на рис. 2–3.

В 2017 г. основную долю в стоимостном объеме экспорта России занимали топлив-

но-энергетические товары – 59% (в 2016 г. – 58%), из них нефть сырая – 38% (37%), нефтепродукты – 24% (23%), природный газ – 14,5% (16%) и каменный уголь – 6% (4,5%).

В начале 2018 г. основную долю в объеме экспорта также занимают топливно-энергетические товары: нефть, нефтепродукты, природный газ; в объеме импорта – продовольственные товары и с/х сырье, химическая продукция, механическое оборудование и др. (рис. 2, 3). Аналогична структура российского экспорта-импорта со странами БРИКС.

### Динамика роста внешней торговли за 10 лет

За десять лет динамика оборота, экспорта, импорта (табл. 1–3) значительно выросла, лишь замедление темпов экономического роста в странах — членах объединения в 2014–2015 гг. (табл. 4) порождало критические оценки перспектив развития БРИКС. Но 2017–2018 гг. ситуацию поправили и вывели торговлю на хорошую позицию прироста. Например, экспорт, импорт выросли соответственно на 40,7 и 19,3 % (табл. 5). Россия в рейтинге торговли с отдельными группами страны БРИКС занимает пятое место из девяти.

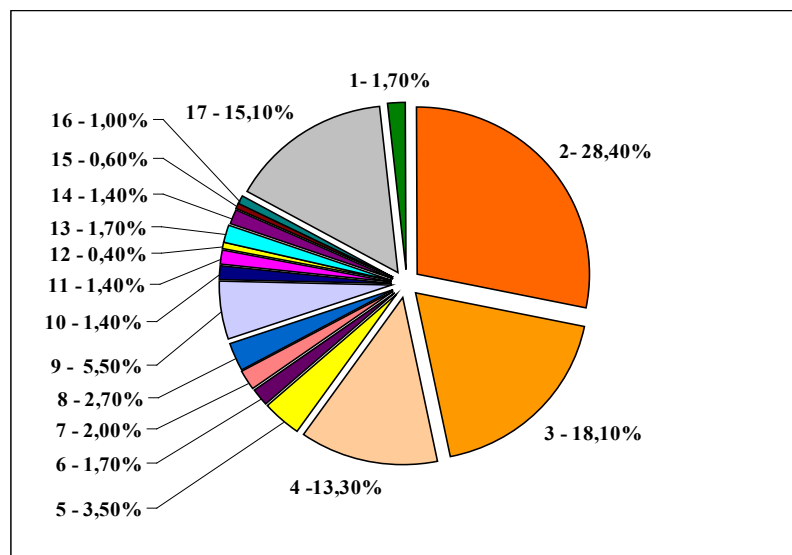


Рис. 2. Структура российского экспорта в период январь – апрель 2018 г.: 1 – пшеница; 2 – нефть; 3 – нефтепродукты; 4 – природный газ; 5 – каменный уголь; 6 – удобрения; 7 – древесина; 8 – драгоценные камни и металлы; 9 – черные металлы; 10 – алюминий; 11 – медь; 12 – никель; 13 – механическое оборудование; 14 – летательные аппараты; 15 – моторные транспортные средства; 16 – электрооборудование; 17 – прочее [6]

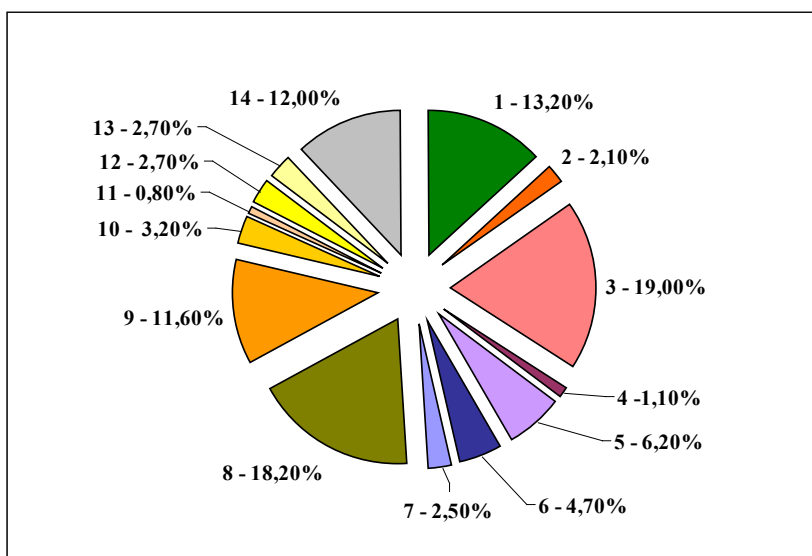


Рис. 3. Товарная структура импорта в период январь – апрель 2018 г.: 1 – продовольственные товары и с/х сырье, 2 – минеральные продукты, 3 – химическая продукция, 4 – бумага и картон, 5 – текстиль и обувь, 6 – черные металлы, 7 – цветные металлы, 8 – механическое оборудование, 9 – электрооборудование, 10 – легковые автомобили, 11 – кузова и части МТС, 12 – летательные аппараты, 13 – оптическая и медицинская техника, 14 – прочее [6]

Таблица 1

Динамика оборота внешней торговли России со странами БРИКС с января по июнь с 2009 по 2018 г. (в млн дол.) (по данным [6])

Страна	Год									
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Китай	16291,3	25469,5	37550,4	42104,4	41 751,8	42931,7	42931,7	28292,1	38366,5	49969,8
Бразилия	1974,9	2943,4	3707,1	2447,9	2 641,3	2639,1	2466,4	1866,8	2416,0	2485,6
Индия	3185,4	3972,1	3738,7	4 840,3	4 840,3	4234,3	3879,5	3420,7	4164,2	5448,7
Южная Африка	177,0	216,8	233,9	436,5	436,5	429,1	353,1	326,7	349,8	454,1

Таблица 2

Динамика экспорта России со странами БРИКС с января по июнь с 2009 по 2018 г. (в млн дол.) (по данным [6])

Страна	Год									
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Китай	7098,4	9784,4	16229,7	18755,3	19 052,0	19 052,0	14589,6	13035,7	18174,1	25938,0
Бразилия	297,1	680,0	746,6	896,6	1 100,1	1 100,1	1168,2	718,7	948,5	1259,6
Индия	2532,8	3038,5	2479,3	4335,9	2 751,1	2 751,1	2760,1	2265,0	2713,7	3901,6
Южная Африка	52,7	14,5	33,5	78,9	134,0	134,0	71,2	97,4	66,6	114,4

Таблица 3

Динамика импорта России со странами БРИКС с января по июнь с 2009 по 2018 г. (в млн дол.) (по данным [6])

Страна	Год									
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Китай	9192,9	15685,1	21320,7	23349,1	23956,7	23956,7	15972,6	15256,3	20192,5	24031,8
Бразилия	1677,8	2263,4	2960,5	1551,3	1 541,1	1 541,1	1298,3	1148,1	1467,4	1226,0
Индия	652,6	933,6	1259,4	1399,9	1 483,8	1 483,8	1119,4	1155,7	1450,5	1547,1
Южная Африка	124,2	202,3	200,4	280,3	297,8	297,8	281,9	229,3	283,3	339,7

Таблица 4

Темпы роста внешней торговли России со странами союза БРИКС в 2010, 2015, 2018 г. (январь – июнь) к предыдущему периоду, % (по данным [6])

Страна	Январь – июнь 2010 г. к предыдущему периоду 2009г.			Январь – июнь 2015 г. к предыдущему периоду 2014г.			Январь – июнь 2018 г. к предыдущему периоду 2017г.		
	Оборот	Экспорт	Импорт	Оборот	Экспорт	Импорт	Оборот	Экспорт	Импорт
Китай	156,3	137,8	170,6	71,3	76,5	67,2	130,2	142,7	119,0
Бразилия	149,0	228,8	134,9	93,4	106,4	84,2	102,9	132,8	83,5
Индия	124,7	120,0	143,1	91,6	100,3	75,4	130,8	143,8	106,7
Южная Африка	122,5	27,5	162,8	82,9	53,4	96,3	129,8	171,8	119,9

Таблица 5

Торговля России с отдельными группами стран в январе-апреле 2018 г. в сравнении с аналогичным периодом (млрд дол.) (по данным [6])

№	Группа стран	Экспорт			Импорт		
		2017	2018	Прирост	2017	2018	Прирост
1.	ДЗ	96,1	122,6	27,6%	55,4	66,1	19,4%
2.	ЕС	54,1	67,4	24,5%	23,5	28,5	21,2%
3.	АТЭС	26,1	32,6	25,0%	24,7	29,0	17,5%
4.	ШОС	18,4	25,0	35,7%	15,7	18,8	20,1%
5.	БРИКС	14,0	19,6	40,7%	14,7	17,5	19,3%
6.	СНГ	13,8	17,0	22,8%	7,3	8,3	13,0%
7.	ЕАЭС	9,9	11,9	19,6	5,4	5,9	7,9%
8.	Африка	3,0	4,5	50,7%	0,9	1,0	12,3%
9.	Латинская Америка	1,6	1,9	23,8 %	2,4	2,6	7,3%

Существует неиспользованный потенциал дальнейшего развития внешней торговли товарами между Россией и другими странами «пятерки». Предстоящее партнерство и развитие экономических, финансовых, научных и внешнеэкономических отношений нацелено

в IV разделе Декларации десятого саммита БРИКС (рис. 1).

Мы исследовали внешнеэкономические отношения содружества БРИКС: его обозначения (как объединения) нет на порталах Федеральной таможенной службы РФ. БРИКС существует

в ряду обычных взаимодействующих по экспорту-импорту стран. Например, возьмем последние сведения ФТС РФ о внешней торговле РФ по основным странам и группам стран за январь – июнь 2018 года. В списке стран российских партнеров выделены следующие группы: ЕС, АТЭС, СНГ, ЕАЭС. Не выделен БРИКС. Китай состоит в разделе стран АТЭС; Бразилия, Индия, Южная Африка – из списка 83 стран, обозначены под номерами 71, 75, 82 (соответственно). Следовательно, внешнюю торговлю стран БРИКС целесообразно обозначить так же, как ЕС, ЕАЭС, или указать, что Китай, Бразилия, Индия, Южная Африка являются партнерами в БРИКС, что поднимет рейтинг, авторитет, рекламу данному объединению среди российских и зарубежных предпринимателей.

Но, тем не менее, в настоящее время кооперация и интеграция – это один из наиболее эффективных инструментов развития экономики и взаимодействия государств. Отметим взаимоотношения России с каждой из стран объединения БРИКС (рис. 4).

Таким образом, торговые отношения объединения стран БРИКС набирают экономическую силу и взаимный интерес. Целесообразно сближать не только стандарты бухучета, аудита в некоторых позициях (как сказано в декларации), но и формы работы, например, как в Китае, малый бизнес имеет лицензии на экспорт и сертификацию по стандартам ISO. В свою очередь авторское предложение: ускорить и упростить деятельность МСП в плане развития экспорта и внешнеторговых отношений с зарубежными партнерами.

### **Развитие внешнеторговых отношений и поддержка МСП**

Минэкономразвития планирует внести в Правительство паспорт национального проекта по развитию малого и среднего бизнеса. Он структурирован так, чтобы помочь предпринимателю на всех этапах развития: идея создания бизнеса, регистрация, старт, рост, получение дополнительного финансирования, имущественная поддержка, выход на экспорт.

Реализация мероприятий нацпроекта способствует решению задачи, поставленной Президентом в Послании Федеральному

Собранию по увеличению вклада малого бизнеса в ВВП до 40% и числа занятых в этом сегменте с 19 до 25 млн чел. к середине следующего десятилетия. Сейчас в России насчитывается более 6 млн субъектов МСП (из них 5,9 млн микропредприятий, более 260 тыс. малых предприятий, 20 тыс. средних предприятий) [4]. «Среди мероприятий по реализации нацпроекта – специальные механизмы вовлечения “самозанятых”, расширение доступа предпринимателей к льготному финансированию, создание единой площадки получения господдержки в центрах “Мой бизнес”, обеспечение доступа бизнесменов к производственным и офисным площадям, совершенствование системы закупок у малых и средних предприятий, меры по информационной поддержке и популяризации предпринимательства» [4].

Но особо следует отметить, что малые предприятия не могут рисковать деньгами, взятыми в кредит для участия в конкуренции производства тех или иных товаров. Данная категория должна производить качественные товары и должна быть уверена в их реализации. При совершенствовании закупок для данной категории бизнеса целесообразно наделить его (бизнес) заказом (государственным, коммерческим, национальным, международным и др.), вследствие того что предпринимателю малого бизнеса трудно разобраться в большом скоплении спроса и предложения, так как недостаточно информации, нет средств для маркетинга, а отсюда, они не знают, что надо производить, кому продавать. Целесообразно наладить обмен информацией между странами о том, какие товары нужны и какие товары уже получили мировое признание.

Из всей цепочки развития бизнеса от идеи до выхода на экспорт возьмем последнее. О том, как малому предпринимательству выйти на экспорт, ведь у малых и средних предприятий объемы производства также невелики. Но затраты на подготовку экспорта (сертификация, документация, таможенные пошлины, транспортировка и др.) на малые объемы ощутимы, да и потребителю за рубежом выгоден товар с более низкой ценой. Что делать? Кооперироваться (объединяться по принципу кооперативов на долевой осно-

Россия и Бразилия	<p>Бразилия стала лидирующим торговым партнером России в Латинской Америке, отеснив при этом Кубу и Аргентину, как в экономическом, так и в политическом и научном направлениях, а Россия же, в свою очередь, является основным партнером Бразилии на постсоветском пространстве и в Восточной Европе.</p> <p>Двусторонние экономические отношения в основном осуществляются в сферах торговли сельскохозяйственной, продовольственной, химической продукцией, энергетическими ресурсами и др. Развивается сотрудничество в военных технологиях, в области использования космоса. В Бразилии присутствуют предприятия по сборке автомобилей, управляемые совместно с Россией, а также осуществляются поставки запасных частей автомобилей в тропическую страну. Ещё одним важным направлением отношений с экономической направленностью является инвестиционное сотрудничество.</p> <p>В структуре экспорта: продукция химической промышленности, минеральные продукты, металлы и изделия из них, машины, оборудование и транспортные средства.</p> <p>В структуре импорта: продовольствие (мясо, пищевые и мясные субпродукты, молочная продукция, яйца птиц, мед натуральный, кофе, чай и мн. др.)</p>
Россия и Китай	<p>Китай занимает лидирующие позиции в мировой экономике по производству и экспорту товаров. (По статистике в Китае производится более 50% фотоаппаратов, 20% холодильников, 25% стиральных машин, 30% кондиционеров от всего мирового объёма производства). Китай долгое время признанный лидер по экспорту одежды, обуви, текстильных изделий, часов, швейных машин, велосипедов и др. Около 40 тысяч китайских производителей различных промышленных и бытовых товаров имеют лицензии на экспорт, причем большинство китайской продукции сертифицировано международными стандартами ISO.</p> <p>Сегодня на рынке товаров Китая можно найти приемлемый по ассортименту, цене и качеству продукт. Правительство страны проводит активную политику расширения территорий экспорта товаров собственного производства, поддерживает производителей и совершенствует политику экспортных налогов и пошлин (например, производителям электроники и машиностроения возвращают налог на экспорт). Кроме того, в связи с созданием Таможенного союза (Россия, Казахстан, Беларусь) прогнозируется большой поток китайской продукции транзитом через Казахстан.</p> <p>Импорт России из Китая: авто, бытовая техника, бытовые товары, компьютеры и оргтехника, металлопрокат, оборудование, одежда и текстиль, промышленные товары, сельскохозяйственные товары, стройматериалы, телефония.</p> <p>Экспорт России в Китай. Китай интенсивно нуждается в сырье для внутреннего производства в целях наращивания экономического потенциала. Поэтому большим спросом пользуется любое сырьё, начиная от древесины и шкур животных до нефти, газа, леса, руд, лома, серы, угля, золота и др.</p> <p>Основные позиции, по которым производится поставка из России – это газ, нефть, уголь, лес, древесина, руды, сталь. Для оборонной промышленности Китай закупает у России корабли и самолеты. В рамках наращивания энергетического потенциала приобретаются проекты по строительству атомных электростанций. Кроме того, импортируется зерно, фосфатные и азотные удобрения. Большинство продуктов закупается на реэкспорт, т.к. страны Тихоокеанского региона предпочитают импортировать сырьё и продукты через Китай, а не напрямую.</p> <p>На территории России по китайской программе развития северо-восточных территорий в ближайшие годы запланировано более 100 проектов, направленных на российский рынок (создание совместных предприятий по производству цинка, свинца, олова, мебели, оборудования и технологий). На территории Китая будут реализовываться совместные с Россией проекты: технологии холодного газодинамического напыления, разработка и производство вакцин, центр по научным биологическим исследованиям и геномной инженерии, оптовый рынок леса и древесины, центр автозапчастей, центр торговой логистики и др.</p>

Рис. 4. Россия и страны БРИКС (структура внешнеторговых отношений) [5, 6]

Россия и Индия	Индия готова инвестировать в Россию и это уже происходит в сфере фармацевтики. Индийцы строят в России свои заводы. Есть программа Pharma2020, которая нацелена на локализацию производств. В 2016 г. Индия вложила миллиарды долл. в месторождения «Роснефти», у Индии есть потенциал для международного бизнеса, она платёжеспособна. Экспорт Индии включает в себя технические товары, нефтепродукты, химикаты и фармацевтические препараты, драгоценные камни и драгоценности, текстиль и предметы одежды, сельскохозяйственную продукцию, железную руду и другие полезные ископаемые. Импорт включает: сырую нефть, нефтепродукты, автомобили, электронные товары, золото и серебро. Между Россией и Индией большой потенциал развития взаимоотношений в сфере туризма, информационных технологий. Помимо технологий, атомной энергетики и военной техники целесообразно заинтересовать индийских партнеров во взаимоотношениях с малым и средним бизнесом.
Россия и ЮАР	<p>После проведения Саммита в ЮАР, по сообщению Минсельхоза РФ Россия заинтересовала Южно-Африканскую Республику в экспорте мясной и рыбной продукции, масла, сахара. Взаимная торговля между Россией и ЮАР показывает положительную динамику, за первое полугодие 2018 г. рост составил 25% по сравнению с аналогичным периодом 2017 года. В настоящее время Россия является лидером по поставкам пшеницы в ЮАР, на ее долю приходится около 30% импорта в эту страну. А также Россия договорилась с ЮАР о сотрудничестве в Антарктике.</p> <p>В структуре российского экспорта в ЮАР: продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё; продукция химической промышленности; древесина и целлюлозно-бумажные изделия; минеральные продукты; металлы и изделия из них; машины, оборудование и транспортные средства: удобрения; топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; масса из древесины, бумага, черные металлы, продукты неорганической химии; каучук, резина и изделия из них; средства наземного транспорта, кроме ж\д или трамваев и др.</p> <p>Импорт России из ЮАР: также продовольствие, минеральные продукты, машины, оборудование, хим. продукция, металлы и изделия; прирост на фрукты, орехи и др.; реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; руды, шлак и зола и мн. др.</p>

Рис. 4 (окончание).

ве для совместного дела), причем кооперироваться не на старте, а на сбыте качественной готовой продукции. У производства любой продукции (в основном) есть стандарты: российские ГОСТы («Росстандарт»), стандартизация международных организаций ИСО (Международная организация по стандартизации. Разработчик и издатель международных стандартов) и др. Например, «ИСО разработало 22260 международных стандартов, которые определяют основные требования к продуктам и услугам» [8]. Внедряя стандарты ISO, фирмы и компании повышают уровень потребительского доверия, разработки способствуют повышению прозрачности информации о продукции.

#### **Отраслевая кооперация в целях совместного экспорта товаров**

После получения сертификата о качестве продукции, основанном на высоком доверии к названным организациям, можно предлагать продукцию на любые рынки, в том числе на международные.

Кооперируясь при экспорте, производители продукции определяют своего потребителя и продают свою продукцию. Таким образом, оформление и транспортировка будут намного дешевле. Рассмотрим экспортную кооперацию (рис. 5). Например, такие отрасли, как древесина и целлюлозно-бумажные изделия: паркет, мебель, бумага; продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё; драгоценные металлы, металлы и изделия из них; кожевенное сырьё, пушнина и изделия из них;

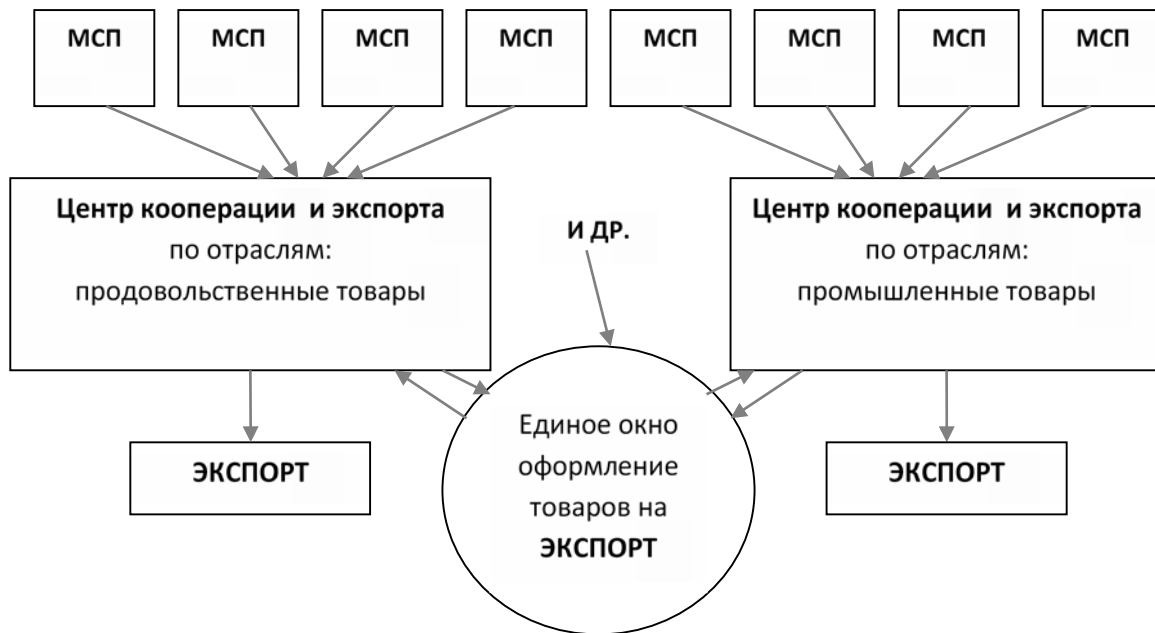


Рис. 5 Схема отраслевой кооперации в целях совместного экспорта товаров, изделий, материалов, технологической продукции и др., произведенных МСП: МСП – малые и средние предприятия; кооперация – объединение малых партий товара (по отраслям), произведенных многими МСП, в крупные для совместного экспорта

текстильная, легкая промышленность, технологические, промышленные товары и др., применимы для отраслевой кооперации готовой продукции. Малые, средние предприятия названных отраслей могут реализовать свою сертифицированную и качественную продукцию на мировых рынках с помощью Центров кооперации и экспорта.

Такие центры кооперации экспортно ориентированной продукции будут настоящей опорой для МСП, задача которых оказать посильную помощь в реализации продукции малых и средних предприятий. Им присуще: иметь разную специализацию (продовольственные, промышленные товары, строительные материалы и др.); владеть свежей информацией спроса и предложения названных специализаций и др. «Центр кооперации и экспорта» – городской, региональный, окружной, федеральный – это своего рода господдержка экспорта для малого бизнеса. Отраслевая кооперация может состояться не только в начале создания компаний и фирм, но и после производства товаров МСП, когда каждый предприниматель сдает свой сертифицированный товар на единую экспортно ориентированную площадку – в Центр кооперации и экспорта.

Также готовую продукцию можно дислоцировать на логистических складах, где удобно на месте оформлять документы с помощью «единого окна», заказать соответствующий транспорт и экспортировать, проследив весь путь следования товара. В настоящее время, например, в Краснодарском крае существует множество логистических центров. Если их подчинить единому оператору, как в ранее опубликованном авторском предложении с помощью Регионального логистического дистанционного центра, с учетом спроса и предложения, то можно быстро экспортировать товар на международные рынки, в том числе на рынки стран БРИКС.

Таким образом, функции «Центра кооперации и экспорта» следующие (рис. 6).

Центр кооперирует (собирает) готовую продукцию по отраслям, готовит документацию на экспорт, декларирует, уплачивает пошлины (сбрав их с производителей товаров) и отправляет части готовой продукции как единое целое. Что касается платежей за товар, то единый, полученный платеж за товар Центр кооперации и экспорта распределяет среди всех участников кооперации в соответствии с их долей. Таково определение ко-

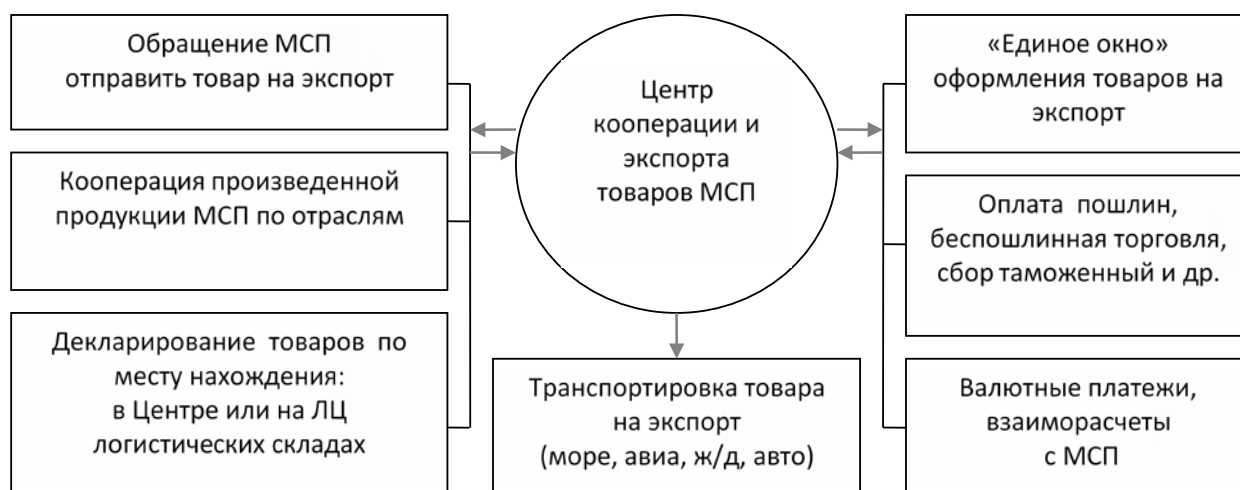


Рис. 6. Функции «Центра кооперации и экспорта» товаров МСП: ЛЦ – логистический центр (отдельных компаний, фирм, отраслей)

операции экспорта. Центр может использовать средства государства в целях поддержки экспорта, также самостоятельно предоставлять услуги участникам кооперации, в том числе в роли посредника. В любом случае для предпринимателей затраты будут в 2–3 раза меньше, чем при самостоятельных действиях. Деятельность таких центров широкомащтабна и велика по набору ассортимента экспортно ориентированной продукции. За свою деятельность они могут получать хорошие дивиденды. Малые и средние предприятия могут не нести затраты на ВЭД. Это как раз та внешнеэкономическая деятельность предприятий, при которой компании вводят у себя аутсорсинг ВЭД или, наоборот, делегируют экспорт своей продукции кому-то, например, такой организации, как мы предлагали ранее – международный аналитический центр (МАЦ ВЭД), который имеет не только базу данных спроса и предложений экспортно ориентированной продукции, но возможность экспортировать товары с логистических центров городов и регионов. Проект такого центра существует [7]. Но следует заметить, что такой центр, как МАЦ ВЭД, может быть один на регион или субъект РФ, а Центров кооперации и экспорта, тем более отраслевой кооперации, может быть несколько в одном крупном городе. С такими действующими центрами предпринимателям удобно, выпускать качественный товар, пусть в небольшом количестве, но чтобы он был востребован на международном

рынке. Экспортировать товар в составе большого транша, как делают небольшие нефтяные компании, целесообразно, рационально и дешево. Но нефть и нефтепродукты востребованы на международном рынке без рекламы и отраслевой кооперации. Для выхода на экспорт остального товара, в том числе технологического, нужна немалая организационная деятельность.

Мы добавляем в организацию экспорта для малых и средних предприятий отраслевую кооперацию (объединение) для быстрого оформления, удобной и менее затратной транспортировки товара и, главное, профессиональную организацию внешнеторговой деятельности МСП, ведь не секрет, что сбыт готовой продукции – это 50% успеха производства.

С учетом структуры и показателей внешнеторговой деятельности БРИКС такая форма организации ВЭД будет удобна обеим сторонам международной торговли. Российское и зарубежное законодательство располагает своей базой для внешнеэкономической деятельности. Однако на этапе реализации товара на экспорт целесообразно упростить и удешевить процедуры оформления товара, произведенного МСП. Экспорт должен быть выгодным, без особых хлопот и сбора лишних документов. Главными должны быть сертификат и качество товара, ведь нередко за дополнительным сбором документации товар

теряет свое свойство, актуальность, необходимость, скорость поставки и т.д.

Такие центры кооперации и экспорта можно организовать в любых городе, регионе, субъекте РФ, исходя из предпринимательской специализации региона. Функции: поддержка малого и среднего предпринимательства в конечной деятельности производства – сбыт, экспорт.

Таким образом, необходима новая платформа для малого и среднего предпринимательства, а именно новое законодательство в развитии международного предпринимательства (внутри страны). Целесообразно построить законодательство так, чтобы МСП были заинтересованы и в ассортименте, количестве товаров, и в его сбыте не только на национальном, но и на международном рынке, ведь в настоящее время у большей части населения нет финансовой возможности построить небольшой бизнес. Бизнес с неизвестными перспективами также неинтересен. Поэтому дать возможность российскому малому предпринимательству построить свой бизнес с перспективой выхода произведенного товара, услуг и др. на экспорт – это идея замечательная, интересная и перспективная.

Во-первых, на международном рынке определенные товары могут быть востребованы больше, чем на национальном. Надо показать эти товары в действии. Это международная реклама, выставки-ярмарки и т.д.

Во-вторых, особенно для МСП необходим государственный, национальный, федеральный, региональный и любой другой заказ. Заказ является основной регулирующей ролью в развитии малого и среднего бизнеса. Именно наличие заказа привлечет население к открытию собственного дела.

В-третьих, как заказ, так и кооперация отраслевых товаров для выхода на международный рынок – это новые механизмы, которым принадлежит особая регулирующая роль в экономической перестройке, диверсификации экономики и развитии международного предпринимательства.

В-четвертых, упрощение таможенных процедур, налоговые льготы, поддержка экспорта на итоговом этапе – это импульсы к развитию ВЭД МСП.

В-пятых, необходим закон, позволяющий МСП быстро продвигать свой товар на международный малый и большой рынок. Основное

для реализации товара, произведенного МСП, – сертификация, знак качества, завоеванные титулы, для такой продукции должен быть открыт зеленый свет на международный рынок. (Например, Елецкие кружева – производство небольшое, но товар имеет международное признание и др.)

В-шестых, целесообразно расширять сегменты и ассортимент товаров (экспортно ориентированных), возможно, по спросу и предложению, собранных в единый каталог или электронную площадку для рекламы и информационной известности, способствующих развитию национального рынка.

В-седьмых, целесообразна кооперация в ВТС, а также в целях расширения военно-технического сотрудничества со странами БРИКС целесообразно использовать такую форму сотрудничества, как предоставление российских услуг в качестве «лизинга» с последующим выкупом предоставленной в лизинг малой техники и вооружений (танки, бронетранспортеры, военные машины для перевозки военной техники, зенитные пушки, стрелковое оружие и т.п.; малые военные катера, лодки, вертолеты и др.; техника двойного назначения (грузовой и пассажирский транспорт и др.) (рис. 7).

Российское и международное законодательство предусмотрело подобные услуги. Например, Испания и Тайвань брали в лизинг американские фрегаты и десантные корабли. Что предусматривает лизинг? Частичную выплату и уплату процентных дивидендов за пользование техникой на определенный срок, после чего уплачивается остаточная стоимость за лизинговую продукцию. Практикуется лизинг с последующим выкупом или возвратом. Для военной техники целесообразно предоставлять лизинг «с последующим выкупом», в отдельных случаях, если выгодно модернизировать, можно «с возвратом».

Лизинг выгоден обеим сторонам (продавцу и покупателю) в том плане, что покупатель не сразу платит, а продавец получает добавочные дивиденды за предоставление товарного кредита. Военно-технический лизинг возможен в первую очередь в тех странах, где будут открыты российские сервисные центры по обслуживанию военной техники и предоставлению запчастей. Пользуясь лизингом малой техники и вооружения, страна-потребитель освобождает средства для покупки крупного



Рис. 7. Лизинг малой военной техники с последующим выкупом другими странами: ВТС – военно-техническое сотрудничество

вооружения, за которое целесообразна предоплата или оплата по факту.

В заключение отметим, что роль Десятого саммита БРИКС с исторической и экономической точки зрения высоко значима, решает многие задачи сотрудничества и перспективна для развития не только каждой страны данного содружества, но и мирового хозяйства в целом.

### Библиографический список

1. Комментарий Департамента информации и печати МИД России в связи с участием Министра иностранных дел Российской Федерации С.В. Лаврова в СМВД БРИКС. URL: [http://www.mid.ru/ru/briks/-/asset\\_publisher/RdIYjVvdPAwg/content/id/3247301](http://www.mid.ru/ru/briks/-/asset_publisher/RdIYjVvdPAwg/content/id/3247301)

2. Йоханнесбургская декларация Десятого саммита БРИКС. 26 июля 2018 г. URL: <http://kremlin.ru/supplement/5323>

3. Минэкономразвития. Показатели внешнеторгового оборота продолжают расти. URL: <http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depasiapacific/201805071>

4. Минэкономразвития. Необходимо существенно расширить программу льготного финансирования предпринимателей. URL: <http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depMB/201801082>

5. РИА Новости Группа БРИКС <https://ria.ru/spravka/20180725/1525138531.html>

6. ФТС. Таможенная статистика внешней торговли. Архив. URL: [http://www.customs.ru/index.php?option=com\\_newsfts&view=categoru&id=125&Itemid=1976](http://www.customs.ru/index.php?option=com_newsfts&view=categoru&id=125&Itemid=1976)

7. Шевченко И.В., Коробейникова М.С. Новые институты регулирования ВЭД инновационной экономики России: теория и практика // Экономика: теория и практика. 2015. №1 (37).

7. ISO. Международная организация по стандартизации. Стандарты в действии. URL: <https://www.iso.org/ru/standards-in-action.html>