

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА КЛАСТЕРОВ В УСЛОВИЯХ СВОБОДНОГО ПОРТА ВЛАДИВОСТОК

*Н.Ю. ТИТОВА, кандидат экономических наук, доцент кафедры международного бизнеса и финансов, Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
e-mail: titova_2010@mail.ru*

*В.Е. ЗИГЛИНА, студентка кафедры международного бизнеса и финансов, Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
e-mail: Vasilisa94-28@yandex.ru*

Аннотация

В статье приводится сравнение налоговых преференций, предоставляемых кластерам и резидентам свободного порта Владивосток. Сделан вывод о том, что формирование интегрированных структур кластерного типа на территории порто-франко обладает значительными конкурентными преимуществами. В результате исследования системы налогообложения стран, близлежащих к территории свободного порта Владивосток, сделано заключение о том, сотрудничество с какими странами для резидентов будет наиболее выгодно.

Ключевые слова: кластер, конкурентоспособность, свободный порт Владивосток, налогообложение, международное сотрудничество.

В соответствии с Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 г. одним из основных целевых стратегических ориентиров современной экономики является «переход от экспортно-сырьевой к инновационной модели экономического роста, основанного на сбалансированности предпринимательской свободы, социальной справедливости и национальной конкурентоспособности» [7]. Одним из инструментов реализации данной цели является формирование интегрированных структур кластерного типа [6].

Кластер представляет собой локализованное на определенной местности объединение экономически и юридически независимых компаний, создавших единую структуру, при-

званную поставлять на рынок готовый продукт путем применения полного производственного цикла или выполнения большей части этого цикла своими средствами.

В 2015 г. принят Федеральный закон «О свободном порте Владивосток» от 13 июля 2015 г. № 212-ФЗ, призванный стимулировать развитие Дальнего Востока и в том числе Приморского края. Данный закон актуален и для кластеров как достаточно нового вида экономических образований, поскольку благодаря этому закону кластеры, расположенные на данной территории, получают необходимую им поддержку в начале своей деятельности и значительный объем выгодных условий для своего дальнейшего функционирования. Многочисленные преференции участников свободного порта Владивосток, согласно замыслу, должны распространяться на индивидуальных предпринимателей и коммерческие организации, которые желают организовать новый бизнес на заданной территории и готовы инвестировать в развитие региона. Кроме того, как справедливо отмечает А.И. Фисенко, «создание кластера в Приморском крае могло бы стать основой для привлечения прямых иностранных инвестиций и активизации внешнеэкономической деятельности международной экономической интеграции, а также повышения международной конкурентоспособности предприятий, входящих в состав кластера» [9].

В этой связи цель данной статьи – проанализировать, является ли размещение кластеров на территории свободного порта Владивосток существенным конкурентным

преимуществом для его участников и региона, а также разработать меры повышения эффективности формирования кластерных структур на данной территории.

В первую очередь рассмотрим преимущества функционирования предприятий и организаций в составе интегрированных структур кластерного типа. Одно из преимуществ кластера – это способность предложить на рынке конкурентную и более выгодную покупателю цену. Это происходит путем ликвидации многочисленных посредников, которые берут вознаграждение за свое нередко незначительное участие в производственном цикле.

Из первого преимущества вытекает второе – отлаженный производственный цикл, позволяющий производить все стадии обработки продукта или большую часть производственных операций своими средствами.

Третье преимущество, которое положительно влияет на конъюнктуру рынка и на участников кластера, – гибкие и лояльные условия входа и выхода из этого экономического объединения. Следует также отметить еще одно немаловажное преимущество кластеров – бренд. Под этим подразумевается распространение положительной деловой репутации на всех участников кластера, позволяющее осуществлять свою деятельность под известной торговой маркой. Такое выгодное сотрудничество экономит время и усилия на формирование клиентской базы, что в результате приводит к увеличению прибыли участников кластера.

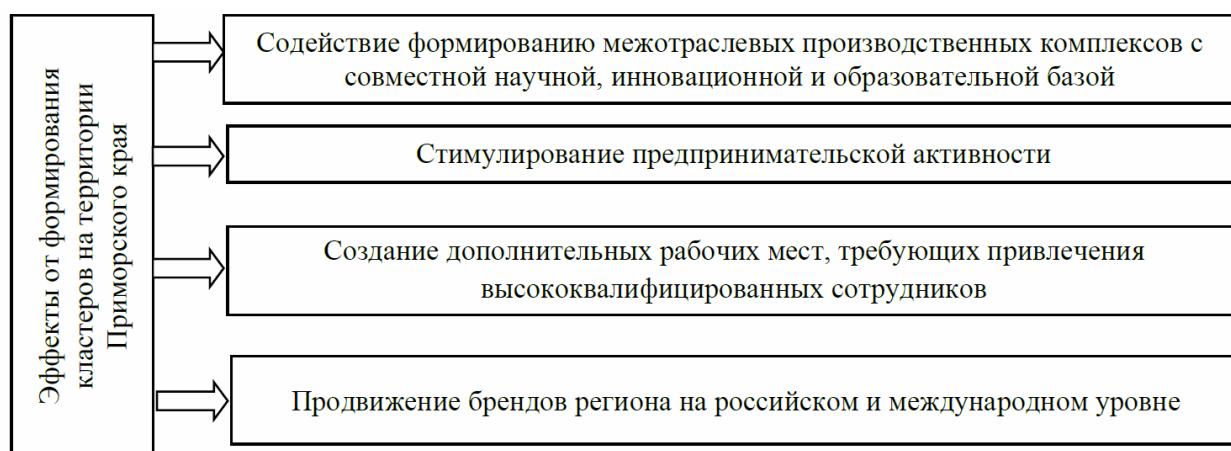
Таковы основные преимущества кластеров для развития предприятий региона. При

этом создание кластера в зоне свободного порта Владивосток порождает экономические эффекты для Приморского края, представленные на рисунке.

Таким образом, формирование кластеров имеет преимущества как для предприятий, являющихся его участниками, так и для территорий, на которых они функционируют. Рассмотрим подробнее налоговые преференции свободного порта Владивосток, которые помогут кластеру реализовать свой потенциал. В табл. 1 представлен анализ льгот, которые получают уже созданные кластеры, и льгот, предоставляемых резидентам свободного порта Владивосток.

Учитывая тот факт, что налогообложение прибыли кластеров, осуществляющих свою деятельность в технико-внедренческой и туристско-рекреационной особых экономических зонах, а также сельскохозяйственных товаропроизводителей составляет 0%, а оговорок о несовместимости преференций свободного порта Владивосток с другими льготами нет, то это является привлекательным для коммерческих организаций с точки зрения возможности инвестировать полученную прибыль в усовершенствование производственных процессов и создание более конкурентоспособной продукции. В то же время для регионального бюджета будет наблюдаться снижение поступлений по данному виду налога.

Несмотря на то что льгот по НДС для кластеров не предусмотрено, именно в зоне порто-франко действует ускоренная процедура возмещения данного налога, что позволяет



Эффекты от формирования кластеров в Приморском крае (составлен авторами по [1, 2, 3])

Таблица 1

Действующие режимы налогообложения для кластеров
и свободного порта Владивосток в Российской Федерации

Вид налогового режима	Налог на прибыль	НДС	Налог на имущество	Транспортный налог	Земельный налог	Таможенный режим
Система налогообложения для кластеров (в зависимости от вида деятельности)						
Деятельность, осуществляемая в технико-внедренческой /туристско-рекреационной особой экономической зоне и за ее пределами	0 %	18 %	2,2 %	Без льгот	1,5 %	Общий
Деятельность в сфере сельского хозяйства	0 %	18 %	2,2 %	Без льгот	1,5 %	Общий
Деятельность, связанная с добычей углеводородного сырья на новом морском месторождении углеводородного сырья	20 %	18 %	2,2 %	Без льгот	1,5 %	Общий
Система налогообложения для резидентов свободного порта Владивосток						
Резиденты свободного порта Владивосток	0 % (первые 5 лет) и 5 % (следующие 5 лет)	18 %	0 % (первые 5 лет) и 1,1 % (следующие 5 лет)	–	0 % в течение первых 5 лет	Беспошлинный ввоз, вывоз и хранение товаров

Источник: составлена авторами по [4, 5, 8].

вернуть уплаченный организацией налог в течение 10 дней. Ускорение денежного обращения повышает эффективность компании.

Общий размер страховых взносов 7,6 % в течение 10 лет для резидентов свободного порта Владивосток особенно актуален на фоне принятия ст. 34 «Страховые взносы» Налогового кодекса, которая ужесточает контроль за правильностью и сроками подачи документации, а также предусматривает увеличение размера страховых взносов и значительные штрафные санкции за несвоевременное исполнение предписаний.

Если рассматривать земельный налог и налог на имущество, то размещение кластеров на территории порто-франко также более выгодно, чем вне ее, так как в течение пяти лет данные налоги не подлежат выплате. Кластер – это достаточно крупное экономическое объ-

единение с значительным количеством активов, поэтому данная преференция немаловажна на фоне остальных, а также с учетом прогнозируемого повышения ставки указанных налогов.

Таким образом, размещение кластеров на территории свободного порта Владивосток является весомым конкурентным преимуществом, способным снизить значительную налоговую нагрузку на его участников и транзакционные издержки. Следует отметить, что внедрение кластерной формы взаимодействия организаций в настоящее время сопряжено с институциональными несовершенствами. В современном законодательстве Российской Федерации не существует четкой формулировки определения «кластер». Это влечет за собой две проблемы. Во-первых, экономические объединения, которым присущи все ха-

рактические характеристики и свойства кластеров, не могут получать должную и необходимую государственную поддержку. Во-вторых, государственную помощь могут получать организации, не являющиеся кластерами.

Так, 28 сентября 2010 г. был принят Федеральный закон № 244-ФЗ «Об инновационном центре “Сколково”». Таким образом был создан научно-технический кластер. А 29 июня 2015 г. был принят федеральный закон № 160-ФЗ «О международном медицинском кластере и внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ». Как видно, на федеральном уровне вынуждены формулировать закон отдельно под каждый кластер.

Кроме того, существенным недостатком непосредственно для российской экономики является то, что малому предпринимательству будет сложно, а зачастую и невозможно конкурировать с кластером. Образование кластеров в рамках российской экономики может свести на нет все усилия по возрождению малого бизнеса.

В то же время организовывая предприятие, особенно в рамках кластера, его участники рассчитывают на функционирование предприятия в течение длительного периода, т.е. срока более 10 лет. Однако именно через это время предприятие не сможет пользоваться большей частью преференций, предоставляемых порто-франко. Это произойдет вследствие того, что преференции предназначены поддержать начинающих предпринимателей и новые компании, которые желают создавать

новый бизнес и тем самым инвестировать в развитие края.

В рамках закона «О свободном порте Владивосток» кластер может себя реализовать на международном рынке, учитывая очень удобное географическое положение и многочисленные предоставляемые в рамках закона преференции, способствующие международному сотрудничеству.

В такой ситуации следует упомянуть о том, что кластер может располагаться как в пределах города, края или страны, так и на границе городов либо стран. Именно в Приморском крае для этого существует множество возможностей в силу того, что данная территория обладает выгодным географическим положением и близка к крупнейшим странам Азиатско-тихоокеанского региона. Кроме того, на территории порто-франко действует смягчение визового контроля – преимущество, значительно облегчающее международное взаимодействие с деловыми партнерами и способствующее выходу кластера на международный рынок. Рассмотрим особенности налогообложения крупнейших азиатских стран, соседствующих с регионом (табл. 2, 3).

На первый взгляд кажется, что налогообложение в Китае более привлекательно для бизнеса: сумма страховых взносов ниже за счет более низкого уровня жизни. И, как известно, Китай славится более дешевой рабочей силой, чем в Южной Корее и Японии. Но если разобраться более детально, то выяснится, что базой для налогообложения в Китае является

Таблица 2

Анализ налогообложения в странах Азиатско-тихоокеанского региона

Страна	Налог с физических лиц, %			Налог для юридических лиц и предприятий	
	Подходный налог	Страховые взносы	Общий размер	База для налогообложения	Процентная ставка
Россия	13	30,2–35	43,2–48	Прибыль	20
Китайская Народная Республика	5–45	22,5–24,2	27,5–69,2	Доход	15–25
Япония	10–50	–	10–50	Прибыль	27–42
Южная Корея	12	14	26	Прибыль	13–38 (38 если сумма дохода превышает 100 000 дол.)

Таблица 3

Сравнительный анализ налога на добавленную стоимость
(здесь и далее – НДС) в странах Азиатско-тихоокеанского региона

Страна	Размер НДС, %	Примечание
Китайская Народная Республика	17	Также существует потребительский налог, им облагается специальная продукция, требующая особой лицензии (сигареты, алкоголь) от 3 до 50 %
Япония	5	Рассчитывается балансовым методом по формуле $t \cdot (p + w)$, где t – ставка налога, p – прибыль, w – фонд заработной платы
Южная Корея	10	–

не прибыль, а доход. Кроме того, как видно из табл. 3, НДС лишь на 1% ниже, чем в России.

В Японии бизнес открывать не рекомендуется из-за сложной системы налогообложения. Размер уплачиваемых налогов зависит от величины дохода и вида осуществляемой деятельности. Помимо описанных в табл. 2 налогов неблагоприятными факторами, с которыми столкнется предприниматель, решивший открыть бизнес в Японии, являются невероятно высокие цены на землю и, как следствие, на недвижимость. Помимо этого, из-за неблагоприятной экономической обстановки в Японии проживание и проезд в случае деловых командировок обойдутся недешево. Из табл. 3 видно, что НДС в Японии гораздо ниже, чем в Китае и Южной Корее, однако если обратить внимание на то, что берется за базу при его расчете, эта цифра уже не будет казаться такой привлекательной.

Наиболее выгодным партнером для международного сотрудничества будет Южная Корея не только потому, что это страна с хорошо развитой экономикой и производственной инфраструктурой, но и из-за более низких налоговых ставок, чем те, которые действуют на сегодняшний день в России. Например, как видно из табл. 1, страховые взносы меньше российских почти в 2 раза, а налог на прибыль гораздо более привлекательный. НДС в свою очередь составляет лишь 10 %. К тому же, как оговаривалось выше, лучше налаживать деловые отношения с более стабильной и процветающей страной.

После анализа налогообложения в соседних странах Азиатско-тихоокеанского региона, таких как Китай, Япония и Южная Корея, можно сделать вывод, что наиболее подходящей страной для сотрудничества является

Южная Корея, так как там режимы налогообложения более лояльны, чем в России.

Подводя итог настоящему исследованию, следует сделать некоторые выводы. Осуществлять предпринимательскую деятельность выгоднее в составе кластера, так как это позволяет добиться конкурентных преимуществ и, как следствие, большей прибыли.

Наиболее выгодно на сегодняшний день создавать кластер в зоне свободного порта Владивосток. В этом случае кластер получит больше преференций. Кроме того, именно в Приморском крае существуют обширные возможности для международного сотрудничества. При этом наиболее перспективной страной для начинающего бизнеса является Южная Корея, где более привлекательный налоговый климат.

Библиографический список

1. *Ворожбит О.Ю., Корнейко О.В.* Перспективы развития рыбохозяйственной деятельности Приморья в условиях свободного порта Владивостока. М., 2015.
2. *Ворожбит Я.А., Ворожбит О.Ю.* Предпринимательская среда и налоговая политика в 2012 году: перспективы и ожидания // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. 2012. № 1. С. 84–90.
3. *Михеев, А.А.* Развитие кластеров в региональных экономических системах: преимущества, проблемы, пути поддержки // Проблемы современной экономики. 2008. № 3. С. 375–378.

4. Налогообложение в Китае, 2016 г. URL: http://nalogovayaaromosh.umi.ru/nalogooblozhenie_v_kitae.
5. Налогообложение в Южной Корее, 2015. URL: <http://visasam.ru/emigration/rabota/zarplata-v-yuzhnoi-koree.html>.
6. *Несмачных О.В., Литовченко В.В.* Структурная стратегия управления кластером // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2014. № 8-1. С. 148–151.
7. О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года: Распоряжение Правительства РФ от 17 ноября 2008 г. № 1662–р. URL: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/strategicplanning/concept/indexdocs>.
8. Особенности налогообложения в Японии. 2016. URL: <http://www.scienceforum.ru/2016>.
9. *Фисенко А.И., Хамаза Е.А.* Использование института государственно-частного партнёрства для реализации проекта по созданию зоны «порто-франко» в южной зоне Приморского края // Фундаментальные исследования. 2015. № 2. С. 5473–5477.