

ФИНАНСОВОЕ УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТЬЮ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СУБЪЕКТОВ РЕГИОНА¹

*О.В. НИКУЛИНА, доктор экономических наук,
профессор кафедры мировой
экономики и менеджмента,
Кубанский государственный университет.
e-mail: olgafinans@mail.ru*

*А.И. КОВАЛЕНКО, аспирант кафедры
мировой экономики и менеджмента,
Кубанский государственный университет
e-mail: kovalenkoalenaivanovna@yandex.ru*

Аннотация

В статье на основе применения системного подхода предложено рассматривать финансовое управление инновационной активностью экономических субъектов как процесс реализации на практике функций планирования, организации, контроля и координации в сфере финансового обеспечения инновационной деятельности предприятий и организаций. Для формирования эффективной системы финансового управления инновационной активностью экономических субъектов региона предложено сбалансировать внешние и внутренние источники финансирования инновационных проектов ведущих компаний.

Ключевые слова: финансовое управление, финансовые риски, инновационная активность, финансовый контроль, инновационные проекты.

Инновационная экономика развивается только в условиях, когда наука становится неотъемлемой частью промышленного производства и непосредственной производительной силой, а финансовая система обеспечивает бесперебойное финансирование всех инновационных процессов. В связи с этим весьма актуальны задачи финансового обеспечения конкурентоспособности экономики страны и ее регионов на основе формирования эффективного механизма финансового управления инновационной активностью экономических субъектов в процессе реализации инновационных проектов в регионах.

Оценка эффективности финансового стимулирования инновационной активности предприятий и организаций в рамках региональной инновационной системы базируется на анализе прежде всего финансового управления указанным процессом. При этом финансовые инструменты стимулирования инновационной активности хозяйствующих субъектов, в свою очередь, функционируют в рамках инвестиционных процессов, их тенденций, закономерностей, отраслевой и региональной специфики [7]. Иначе говоря, любой инвестиционный процесс, основой которого является движение денежных потоков или финансирование, реализуется при помощи финансовых инструментов и во многом определяется уровнем эффективности их использования.

Как показывает практика, целесообразно рассматривать механизм финансового управления инновационной активностью экономических субъектов региона с точки зрения двух взаимосвязанных процессов.

1. Внешнее финансовое управление включает в себя целенаправленный процесс финансового обеспечения инновационной деятельности экономических субъектов на основе реализации мер государственного регулирования инновационного развития экономики, а также возможности привлечения средств из внешних источников. Внешнее финансовое управление позволяет предприятиям и организациям получить финансирование для реализации своих инновационных проектов за счет привлечения государственных субсидий, льготных кредитов, получения государственных

¹ Работа выполнена в рамках гранта РГНФ 14-12-23006а(р) «Методология формирования кластерной архитектуры инновационного развития экономики Краснодарского края».

ных гарантий при оформлении кредитных отношений, а также привлечь средства внешних инвесторов на основе краудфандинга, развития бизнес-ангельского движения, предоставления финансовых ресурсов из венчурных фондов, привлечения средств на основе активных операций на рынке ценных бумаг (корпоративные облигационные займы), развития финансового лизинга.

2. Внутреннее финансовое управление заключается в обеспечении финансовыми ресурсами всех необходимых процессов в сфере реализации инновационных проектов за счет собственных средств предприятий или организаций (прибыли, резервных фондов).

Применение системного подхода к формированию механизма финансового управления инновационной активностью экономических субъектов региона заключается в возможности определения эффективных методов и инструментов финансовой поддержки инновационных компаний в различных сферах экономической деятельности. Содержание механизма финансового управления инновационной активностью экономических субъектов региона включает в себя сочетание процессов экономической мотивации и стимулирования предприятий к разработке и активному внедрению инноваций в практическую деятельность с учетом минимизации присутствующих данному процессу рисков, возникающих на всех этапах реализации инновационных проектов. Финансовое управление инновационной активностью экономических субъектов региона заключается в планировании финансового обеспечения инновационной деятельности, организации финансовых потоков и постоянном контроле за целевым характером использования финансовых ресурсов, а также в координации и корректировке всех финансовых процессов в сфере инновационного развития деятельности экономических субъектов с учетом постоянно изменяющихся факторов внешней среды. Для эффективного осуществления деятельности, направленной на реализацию инновационных проектов, необходимо достижение сбалансированности источников финансового обеспечения на всех этапах инновационного процесса, начиная от разработки научной идеи и заканчивая коммерциализацией инновации.

Анализ официальных статистических данных показывает, что преобладающим источником финансирования инноваций практически во всех отраслях отечественной экономики являются собственные средства предприятий

и организаций. Как представлено в табл. 1 за период с 2011 по 2013 гг. в структуре затрат на технологические инновации в промышленном производстве по источникам финансирования принципиальных изменений не произошло.

Основным источником финансирования инновационной деятельности в промышленности являются собственные средства предприятий, на долю которых в 2013 году приходилось 64,81%, что не намного ниже уровня 2012 г., когда эта доля составляла 74,01%.

Однако, почти принципиально изменилась доля средств федерального бюджета, бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов в финансировании инноваций, величина которой с 2011 г. выросла с 4,04% до 7,14% в 2013 г., основной скачок в росте этой доли произошел только в 2012 г., когда она выросла до 7,54% [5].

Поведение иностранных инвесторов в отношении вложения средств в технологические инновации в промышленном секторе отечественной экономики соответствует текущему кризисному состоянию экономики страны. Под воздействием неопределенности внешней среды доля иностранных инвестиций в инновационный сектор экономики за анализируемый период сократилась почти в 2 раза: с 0,84% в 2011 г. до 0,49% в 2013 г.

Наиболее характерна динамика за анализируемый период прочих источников финансирования затрат на технологические инновации в промышленном секторе отечественной экономики. К прочим источникам финансирования относятся кредитные средства, финансовый лизинг, средства рынка ценных бумаг, средства венчурных фондов и бизнес-ангелов. За период с 2011 по 2013 гг. доля этой группы источников финансирования инноваций выросла с 22,5 до 35,0%. При этом наибольшая доля этих источников финансирования приходится на кризисный 2012 г., когда инновационные риски достигали максимальных значений.

Финансовое управление призвано обеспечить бесперебойное финансирование инновационной деятельности на постоянной основе и с учетом гарантированного получения результата от коммерциализации, несмотря на достаточно высокий уровень не только финансового, но и инновационного риска [7].

Как показывают статистические данные, представленные в табл. 2, финансовый результат основных отраслей промышленности в целом по региону в 2014 г. показал убыток

Затраты на технологические инновации организаций по источникам финансирования в 2011–2013 гг. [5]

Показатели	Затраты на технологические инновации, млн р.			Структура затрат на технологические инновации, %		
	2011	2012	2013	2011	2012	2013
Добыча полезных ископаемых, обрабатывающие производства, производство и распределение электроэнергии, газа и воды	469442,2	583660,6	746778,2	77,31	87,52	91,86
В том числе:						
собственные средства организации	326642,0	427906,1	473152,3	53,80	64,16	58,20
средства федерального бюджета	22146,2	42500,6	47411,2	3,65	6,37	5,83
средства бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов	1167,7	1034,3	1299,9	0,19	0,16	0,16
средства внебюджетных фондов	349,0	3463,7	603,0	0,06	0,52	0,07
иностранные инвестиции	5042,8	15638,4	3914,4	0,83	2,34	0,48
прочие средства	114094,5	93117,4	220397,4	18,79	13,96	27,11
Связь, деятельность, связанная с использованием вычислительной техники и информационных технологий – всего	137754,0	83230,6	66133,4	22,69	12,48	8,14
В том числе:						
собственные средства организации	135554,2	65690,5	53696,5	22,32	9,85	6,61
средства федерального бюджета	732,4	2903,6	8633,4	0,12	0,44	1,06
средства бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов	143,0	290,4	19,1	0,02	0,04	0,002
средства внебюджетных фондов	11,6	96,9	86,1	0,00	0,01	0,01
иностранные инвестиции	81,6	98,4	85,0	0,01	0,01	0,01
прочие средства	1231,2	14150,7	3613,5	0,20	2,12	0,44

на сумму 45 368 млн р. Эта же тенденция стагнации или падения уровня рентабельности отмечается практически во всех отраслях промышленности, кроме отрасли по добыче топливно- энергетических полезных ископаемых, где она увеличилась с 1,83% в 2013 г. до 10,06% в 2014 г. Так, в обрабатывающих отраслях уровень рентабельности практически не изменился и показывает стабильный рост с 2012 г.

В отраслях по производству, передаче и распределению электроэнергии, газа и воды он упал за этот же период с 1,37% в 2012 г. до –4,01% в 2014 г. [4]. Все это свидетельствует о выраженной тенденции снижения возможностей основных промышленных отраслей к накоплению необходимых финансовых ресурсов для инвестирования в крупные инновационные проекты. Поэтому недостаточное финансирование порождает и неэффективное

Таблица 2

Сальдированный финансовый результат по видам экономической деятельности Краснодарского края в 2012–2014 гг., млн р.

Основные отрасли промышленности	Финансовый результат			Финансовый результат, %		
	2012	2013	2014	2012	2013	2014
Всего по региону	102880	55438,3	–45368	100,00	100,00	100,00
Добыча топливно-энергетических полезных ископаемых	994,9	1016,3	4562,2	0,97	1,83	10,06
Обрабатывающие производства	26631,9	24380,7	30974,6	25,89	43,98	68,27
Производство, передача и распределение электроэнергии, газа и воды	1414,3	–1173,5	–1820,1	1,37	–2,12	–4,01
Транспорт и связь	67987	29104,8	–79662	66,08	52,50	–175,59
Строительство	5851,5	2110	577,3	5,69	3,81	1,27

Источник: составлено авторами по материалам [4]

выполнение работ в рамках реализации инновационных проектов, что позволяет отметить преобладание заимствованных или скопированных инноваций. Естественно в данных условиях не может быть и речи о финансировании радикальных инноваций в связи с их полным отсутствием.

В то же время низкий уровень рентабельности способен подтолкнуть предприятия в инновационные «ловушки», когда отсутствие средств порождает отсутствие мотивации к инновациям, а отсутствие мотивации ведет к отторжению инновационной деятельности, снижению затрат на повышение квалификации инженеров и технологов, что в совокупности приводит к объективной невозможности развиваться на инновационной основе [2]. Кроме того, недостаточное финансирование инновационных проектов снижает текущую материальную заинтересованность, ведет к возникновению массы инновационных рисков, последствия которых непредсказуемы [3].

Нельзя забывать и о том, что отечественная система налогообложения как косвенный инструмент финансового управления инновационной активностью экономических субъектов сегодня недостаточно эффективно стимулирует предприятия к развитию инновационной деятельности [1]. В результате предприятие вынуждено вкладывать деньги в мелкие проекты, связанные с усовершенствованием продукции, что не позволяет ему провести масштабную модернизацию и техническое перевооружение производства, привлечь

высококвалифицированных специалистов и исследователей. Иначе говоря, предприятия могут сегодня решать только тактические задачи, например, замену устаревшего оборудования, а не стратегические, связанные с разработкой или приобретением передовых инновационных технологий [9].

Рассмотрим показатели деятельности ведущих компаний Краснодарского края, которые способны составить основу инновационного развития экономики региона (табл. 3).

Данные ведущих компаний Краснодарского края свидетельствуют о наличии собственных средств для осуществления возможности развития инновационной деятельности, однако основная доля этих финансовых ресурсов направляется предприятиями на выполнение текущих хозяйственных операций и преодоление кризисных явлений. Низкий уровень инновационной активности компаний Краснодарского края позволяет сделать предположение о том, что крупнейшие промышленные предприятия региона не имеют достаточного объема финансовых средств, позволяющих им не имитировать инновационную деятельность, а финансировать инновационные проекты, являющиеся передовыми для мирового рынка. Поскольку предприятия не облают достаточным объемом собственных финансовых ресурсов, то зачастую им приходится обращаться к внешним источникам финансирования и возникает необходимость в государственной поддержке, которую оказывают региональные венчурные фонды.

Наиболее динамично развивающиеся промышленные предприятия
Краснодарского края (по чистой прибыли)

Место	Компания	Объем реализации	Прибыль до налогообложения, млн р.	Чистая прибыль, млн р.	Специфика деятельности
1	2	3	4	5	6
1	ООО «Туапсинский балкерный терминал»	525,6	655,47	161,8	Балкерный терминал, специализируется на перевалке минеральных удобрений «навалом» на экспорт. Годовой грузооборот – 2,3 млн т
2	ООО «Южная рисовая компания»	461,9	965,06	432,17	Предприятие осуществляет полный цикл работ по хранению и переработке наиболее ценных сортов риса-сырца, производит крупу в розничной упаковке
3	ЗАО «Тамань-нефтегаз»	331,2	1 038,97	16,95	Предприятие развивает проект порта Тамань для сжиженного углеводородного газа, нефти и нефтепродуктов в районе мыса Железный Рог
4	ООО «Производственная компания “СТАНК”»	218,9	3 471,63	2 649,07	Компания производит металлические и пластмассовые изделия, используемые в строительстве, занимается инженерным и техническим проектированием
5	ООО «Стройтехнологии»	115,1	664,15	218,49	Компания выполняет полный комплекс работ по возведению фундаментов и оснований
6	ООО «Альянс XXI век»	86,7	1 203,17	719,83	Компания занимается реализацией ряда объектов в строительстве и проектировании на территории Большого Сочи. Производственно-складская база в Адлерском районе
7	ООО «АЭМ автоматизация»	74,2	708,72	368,21	Лидер рынка Юга в промышленном и гражданском строительстве, здравоохранении, проектировании и выполнении систем автоматизации и систем энергоснабжения
8	ОАО «Комбинат “Стройкомплект”»	61,3	710,95	538,78	Глубоководный зерновой терминал мощностью 3,5 млн т зерна в год, осуществляет перевалку грузов в порту Новороссийска

Окончание табл. 3

1	2	3	4	5	6
9	ООО «Тихорецк-Нафта»	59,1	2 821,37	2 459,57	Компания оказывает транспортно-экспедиторские и погрузо-разгрузочные услуги, хранение и складирование нефти и продуктов её переработки
10	ООО «АНВ-ПЛАСТ»	51,7	447,75	258,64	Компания занимается изготовлением и поставкой широкого ассортимента продукции из ПВХ
11	ОАО «ЭНЕКС»	42,2	6 149,74	4 561,30	Компания осуществляет полный комплекс проектных, монтажных и пусконаладочных работ на энергообъектах
12	ООО «ДСМУ-Газстрой»	32,4	6 702,51	4 556,56	Строительство линейных объектов и объектов сопутствующей инфраструктуры
13	ОАО «Кондитерский комбинат “Кубань”»	31,8	1 133,19	946,56	Крупнейший производитель кондитерских изделий в Краснодарском крае и ЮФО
14	ООО «ВЕК»	31,6	809,53	630,28	Компания производит пластиковые панели для внутренней отделки помещений

Источник: составлена авторами по исследованию РА «Эксперт ЮГ» [6]

На сегодняшний день в России действует 22 региональных венчурных фонда инвестиций, которые были созданы в 2006–2013 гг. при совместном участии Минэкономразвития РФ с администрациями регионов, с общим объёмом финансирования проектов – 8,9 млрд р. [8].

С января 2010 г. все проекты на соискание инвестиций региональных венчурных фондов должны быть в обязательном порядке направлены на экспертизу в ОАО «РВК» с целью увеличения контроля за процедурами, по которым управляющие компании региональных фондов отбирают проекты для инвестирования.

Как показывает анализ деятельности «Регионального венчурного фонда инвестиций в малые предприятия в научно-технической сфере» Краснодарского края, его значение как инструмента финансового стимулирования инновационной активности предприятий и организаций региона пока еще невелико. Общий объем средств на поддержку инновационных проектов, находящийся под управлением управляющей компании, по

завершении формирования закрытого паевого инвестиционного фонда составит 800 млн р.

Проекты, находящиеся в настоящий момент на рассмотрении наблюдательного совета фонда, представлены в таблице 4.

За счет средств венчурного фонда на территории Краснодарского края проинвестированы следующие проекты:

1) «Модернизация и расширение производства оптических элементов из самостоятельно выращенных монокристаллов и создание производства твердотельных лазеров с диодной накачкой» на общую сумму 60 млн р. (ООО «Лазеры и Кристаллы»);

2) «Производство порошка нанокристаллического диоксида кремния и оксидо-углеродного порошка из рисовой лузги» на общую сумму 116,3 млн р. (ООО «Краснодарский диоксид кремния»);

3) «Российская система в области облачных сервисов в сфере путешествий» на общую сумму 120 млн р. (ООО «СТРАНА.трэвел»);

4) «Организация в Краснодарском крае малотоннажного производства труб и их со-

Проекты на стадии рассмотрения

№	Название проекта	Объем инвестиций, млн р.
1	Производство микрокремнезема и энергии из рисовой шелухи на основе экологически чистой технологии	107
2	Организация производства строительных смесей на основе вяжущего кварца	100
3	Масштабирование производства энергосберегающих зерносушильных установок, работающих на основе СВЧ-разогрева без использования дизельного топлива и газа	105
4	Организация производства биостимуляторов роста растений	30
5	Создание пилотного производства, комплекса по переработке отходов льна, технической конопли, семян тыквы и виноградной косточки	80
	<i>Итого</i>	357

единительных элементов из армированных полимеров» на общую сумму 85 млн р. (ООО «Краснодарский завод композитных труб»);

5) «Создание и развитие в Краснодарском крае инновационного спортивного агентства» на общую сумму 110 млн р. (ООО «Агентство инновационных спортивных технологий»);

6) «Создание в Краснодарском крае одного из крупнейших в России Research & Development центра в области пчеловодства» на общую сумму 100 млн р. (ООО «Кубанский центр медовых технологий»);

7) «Организация в Краснодарском крае компании, осуществляющей формирование потока инновационных проектов на предпосевной и посевной стадии с привлечением следующих раундов финансирования» на общую сумму 120 млн р. (ООО «Краснодарский инновационный центр»).

Реализация перечисленных проектов за счет привлечения средств из внешних источников финансирования позволит экономическим субъектам не только реализовать собственные научные идеи, воплощенные в инновации, но и создать фундамент для перманентного развития инновационной деятельности, обеспечить коммерциализацию инновационных продуктов и технологий и заработать собственные финансовые средства для дальнейшего инновационного развития.

На основе проведенного исследования ситуации в сфере финансового управления инновационной активностью экономических субъектов региона получены следующие выводы.

1. Финансовое управление инновационной активностью экономических субъектов региона требует применения системного подхода,

позволяющего сбалансировать финансовые ресурсы для обеспечения стимулирования инновационной деятельности экономических субъектов региона. Финансовое управление инновационной деятельностью экономических субъектов на практике осуществляется на основе реализации следующих функций:

- планирования финансовых потоков для обеспечения инновационной деятельности;

- организации финансовой деятельности для обеспечения бесперебойного финансирования и постоянного притока денежных средств в инновационную сферу;

- осуществления контроля и контроллинга на постоянной основе, обеспечивающего соблюдение целевого характера использования средств, эффективность и достаточность привлекаемых финансовых ресурсов и целесообразность их финансового вложения в проект;

- координации деятельности финансовых институтов, обеспечивающих финансирование инновационного развития экономики региона, и осуществление постоянной корректировки финансовой стратегии с учетом изменения внешней среды и трансформации целей и задач инновационной политики региона.

2. Финансовое управление инновационной активностью экономических субъектов в регионе основано на сочетании двух направлений финансирования инновационной деятельности: внутреннего и внешнего. Внутреннее финансовое управление как правило охватывает финансовую деятельность внутри инновационных компаний, способных самостоятельно обеспечить реализацию своих инновационных проектов. Внешнее финансовое управление предусматривает привлечение финан-

совых ресурсов из различных источников: государственных региональных, а также из средств других организаций, активно осуществляющих финансирование инновационной деятельности, как традиционными, так и нетрадиционными способами: венчурных фондов, бизнес-ангелов, банковского кредитования, финансового лизинга, средств инвесторов на рынке ценных бумаг и др.

3. Финансовое управление инновационной активностью экономических субъектов региона должно включать в себя эффективный механизм управления не только финансовыми, но и инновационными рисками, так как связанная с разработкой и внедрением неопределённость будет оказывать существенное влияние на возможность коммерциализации инноваций. Комплексное взаимодействие всех участников системы финансового управления инновационной деятельностью поможет своевременно реагировать на изменения внешней и внутренней среды, снизить возможные потери от проявления финансовых и инновационных рисков, оказывающих влияние на финансово-хозяйственную деятельность экономических субъектов, активно осуществляющих реализацию инновационных проектов в регионе.

Библиографический список

1. Бердникова Т.Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. М., 2011.
2. Берзон Н.И., Теплова Т.В. Финансовый менеджмент: учебник. М., 2015.
3. Беспалов М.В., Абдукаримов И.Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур: учеб. пособие. М., 2013.
4. Доклад Федеральной службы государственной статистики «О социально-экономическом положении Краснодарского края в 2015 году». URL: <http://www.krsdstat.ru/bgdfree/ind1103/IssWWW.exe/Stg/d000/i000002r.htm>.
5. Индикаторы инновационной деятельности 2015: статистический сборник. URL: http://www.hse.ru/data/2015/04/07/1096379758/Индикаторы_%20инновационной%20деятельности%202015.pdf.
6. Исследование РА Эксперт «Рейтинг самых динамично растущих компаний юга России». URL: <http://expert.ru/ratings/rejting-samyih-dinamichno-rastuschih-kompanij-yuga-rossii>.
7. Натаова С.М., Никулина О.В. Управление стратегическим развитием легкой промышленности России на современном этапе // Экономика устойчивого развития. 2015. № 2 (22). С. 221–227.
8. Официальный сайт ОАО «РВК». URL: https://www.rusventure.ru/ru/investments/regional_funds.
9. Старкова Н.О., Рзун И.Г., Сакания С.В. Состояние и проблемы малого и среднего предпринимательства в РФ // Достижения вузовской науки. 2014. № 13. С. 154–160.